



SSD-STRATEJİK SATINALMA DERNEĞİ

TANITIM SUNUMU

1.Stratejik Satınalma Derneği Zirvesi

‘Tedarik Zincirinde Satınalmanın Yeni Normali: Maliyet mi, Tedarik mi?’

www.ssder.org

STRATEJİK SATINALMA DERNEĞİ

ZİRVE 2022

TEDARİK ZİNCİRİNDE SATINALMANIN YENİ NORMALİ: **MALİYET** Mİ? **TEDARİK** Mİ?"



14 Mayıs 2022
Cumartesi



08:45-17:00



The Green Park Pendik Hotel &
Convention Center – İSTANBUL



Biz Kimiz?

Biz Satınalma ve Tedarik Zinciri Profesyonelleri olarak bu meslekte sadece çalışanlar değiliz, aynı zamanda;

Satınalma ve Tedarik Zinciri sektörünü bir adım daha ileriye taşımak ve sürekli gelişimine fayda sağlamak amacıyla bir araya gelen,

Ülkemizin her köşesinde mesleğini icra eden mücadeleci meslektaşlarımız ile önce küçük bir grup olarak başladığımız birlikteliğimizi her geçen gün artırarak büyüten,

Sn. Evren Cibelik'in 2020 yılında büyük tutkuyla çıktığı bu yolculukta, 1500'ü aşan meslektaşımız ile online iletişim platformu üzerinden ilk temelleri atılan,

Büyümeye devam eden güçlü iletişim ağıımız ile hayallerimizi, değerlerimizi, hedeflerimizi ortak bir çatı altında birleştirmeye karar veren ve bu tutkumuzu diğer meslektaşlarımızla buluşturmayı amaçlayan,

Çalışmalarımız neticesinde değerli ekipler oluşturarak ülkemizde ve dünyada satınalma kültürünün yerleşmesini kurumumuzun ilkesi haline getiren ve sizlerin karşısına çıkmasını sağlayan

Büyük Bir Aileyiz.

Hayallerimiz

Mesleki Gelişim

- ☐ SSD Talks (Ayda 2 defa),
- ☐ Sektör Sohbetleri (Ayda 1 Defa)
- ☐ Sektörel Göstergeler: Hammadde / Emtia Endeksleri Hazırlanması ve düzenli yayınlanması
- ☐ Sektör Spesifik Tedarikçi Ziyaretleri
- ☐ Satın almanın Dijital Dönüşümünde Aktif Rol Almak (İyi/En İyi uygulama örneklerinin paylaşımı)
- ☐ Meslek Etik Değerleri Paylaşımı

Eğitim ve Kişisel Gelişim

- ☐ SSD Academy Altında Dernek üyelerimiz, network'ümüz içerisindeki akademisyenlerden veya iş ortaklarımızdan sağlanacak Sertifikalı/Sertifikaşız Mesleki Eğitim Programları
- ☐ Mentor / Mentee Programı (Sadece Dernek Üyeleri İçin)
- ☐ CV Havuzu - İş arayan ile Eleman arayanı buluşturma

PR ve Üyelik Faaliyetleri

- ☐ Üniversite Kariyer Merkezleri ile İletişim- Kariyer & Meslek Tanıtım Günlerine Katılım
- ☐ E-Dergi – Newsletters (Senede 3-4 Defa, Üyelerin katkılarıyla)
- ☐ SSD Üyelik Ayrıcalıklarından Faydalanma (Kurumsal Eğitim Anlaşması, vb.)

Biz Kimiz? | Yönetim Kurulu Üyeleri

YÖNETİM KURULU ÜYELERİ (ASİL)



Evren Cibelik
Başkan



Ali Erkan Sökmen
Yönetim Kurulu Üyesi



Cemil Çınar
Yönetim Kurulu Üyesi



Özlem Kurt
Yönetim Kurulu Üyesi



Coşkun Güzer
Yönetim Kurulu Üyesi



Zeliha İpek
Yönetim Kurulu Üyesi



Erkan Solmaz
Yönetim Kurulu Üyesi



Ekrem Alkan
Yönetim Kurulu Üyesi



Yakup Aydın
Yönetim Kurulu Üyesi

YÖNETİM KURULU ÜYELERİ (YEDEK)



Berkant Dönmez
Yönetim Kurulu Üyesi (Yedek)



Murat Doğanay
Yönetim Kurulu Üyesi (Yedek)



Esra Bayraktar
Yönetim Kurulu Üyesi (Yedek)



Kadir Esin Kazak
Yönetim Kurulu Üyesi (Yedek)



Muhammet Çelenay
Yönetim Kurulu Üyesi (Yedek)

Biz Kimiz? I Denetim Kurulu Üyeleri, Komitelerimiz ve Destekçilerimiz

DENETİM KURULU ÜYELERİ (ASİL & YEDEK)



Ekin Çelik
Denetim Kurulu Üyesi



Muhammet Fatih Mutlu
Denetim Kurulu Üyesi



Kutay Kara
Denetim Kurulu Üyesi



Didem Kalkan
Denetim Kurulu Üyesi (Yedek)



Muhammet Seçer
Denetim Kurulu Üyesi (Yedek)



Mehmet Güvendik
Denetim Kurulu Üyesi (Yedek)

DESTEKÇİLERİMİZ ve KOMİTE TEMSİLCİLERİMİZ



İlker Çogundağ



Sibel Çayır



Filiz Güngör



Duygu Sezer



Doğukan Aytekin

SSD Talks Değerli Konuklarımız



Sinan Bayraktar
Ekonomist-Yazar
Akademisyen
Satış ve Yönetim Danışmanı
**Stratejik Satın Alma
Derneği ile Söyleşi**
5 Aralık Cumartesi
Saat:14:00



SATIN ALMA SÜREÇLERİNDE SÖZLEŞMELER HUKUKU

Stratejik Satın Alma Birliği Üyeleri İş Birliğiyle
23.07.2020
Saat: 20.00 - 21.30

Bayyuru için: info@kurtandpartners.com

ÖZLEM KURT
Yönetiş Ortaç Avukat

İZZET GÖRER
Ortaç Avukat

KURT & PARTNERS



Buğra Sukan
OMÜD Oluklu Mukavva Sanayicileri Derneği Yönetim Kurulu Başkanı
Oluklu Mukavva Sektöründeki Gelişmeler
20 Şubat Cumartesi
Saat: 14.00



Rabia Altunay
LinkedIn sertifikalı Danışman ve Eğitmen
Stratejik Satın Alma Derneği ile Söyleşi
19 Aralık Cumartesi
Saat: 14.00



Akin Ergür
TOFAŞ Maliyet Mühendisi Müdürü
SSD TALKS
16 Ocak Cumartesi
Saat: 14.00



Nasuh Mahruki
Dağcı-Yazar-Fotoğrafçı
Motivasyonel Konuşmacı
SSD TALKS
"Kendi Everest'ine Tırmanmak"
24 Ocak Pazar
Saat: 14.00

STRATEJİK SATINALMA DERNEĞİ



Kaan Tuncbilek ile
30 Ocak Cumartesi
Saat: 14.00

STRATEJİK SATINALMA DERNEĞİ

SIEMENS

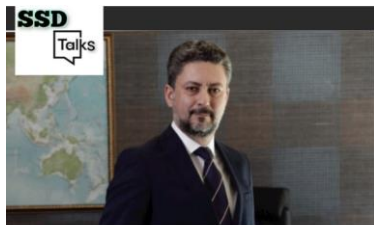
RPA
Robotik Proses Otomasyonu ve Satın Alma

SSD Academy

SSD Talks

Dr.Veyssel Yayan
Türkiye Çelik Üreticileri Derneği Genel Sekreteri
Demir-Çelik Sektörünün Bugünü ve Yarını
10 Şubat Çarşamba
Başlangıç Saati 19:00
Bitiş Saati 19:45

STRATEJİK SATINALMA DERNEĞİ



Turhan Özen
Chief Cargo Officer
Turkish Airlines
Lojistik Sektörünün Geleceği
13 Şubat Cumartesi
Saat: 14.00



STRATEJİK SATIN ALMA GRUBU

YENİ NESİL SATIN ALMA

ERKİN ŞAHİNÖZ
Medikal

STRATEJİK SATINALMA DERNEĞİ

ÖYÜNCÜ EĞİTİM-ÖYÜNCÜ KOÇU

AÇELYA ELMAS

8 MART Pazartesi
Dünya Kadınlar Günü Özel Etkinliği
Saat : 20.00

Satın Alma Diksiyon ve Tonlama

<https://linktr.ee/ssder>

SSD TALKS

Av. Özlem KURT
moderatörlergünde,

Lider, melek yatırımcı, girişimci
Ahu SERTER ile
Stratejik Satın Alma Derneği Söyleşi
2 Ocak 2021 Cumartesi
saat 16:00

STRATEJİK SATINALMA DERNEĞİ

18 Mart Perşembe 20:00
hepsiburada
Operasyon Grup Başkanı
Sn. Taner Timirci
"Dijital Tedarik Zincirinde E-Ticaret"

Katılım Linki
<https://linktr.ee/ssder>

STRATEJİK SATINALMA DERNEĞİ

SSD Talks

Hülya Mutlu
Eğitmen-Konuşmacı
Pandemi Sonrası Organizasyonel İletişim ve Yeni Dönem Liderlik
7 Şubat Pazar Saat: 14.00

STRATEJİK SATINALMA DERNEĞİ

11 Mart Perşembe 20:30
PAGEV Başkanı
Sn. Yavuz Eroğlu
"Plastik Gündemi"

SSD Talks

SSD Talks

Levent Aydın
İcra Komitesi Üyesi ve Üretimden Sorumlu Başkan Yardımcısı
Toyota Otomotiv Sanayi Türkiye
Toyota'da Üretim ve Yönetim Anlayışı
4 Mart Perşembe
Saat : 20.00
<https://linktr.ee/ssder>

STRATEJİK SATINALMA DERNEĞİ

- 1) İŞ BİRLİKLERİ KOMİTESİ:** Kamu, Özel Sektör , STK'lar , Yurt dışı ve yurt içi diğer Dernekler , Üniversiteler , vs.
- 2) MEDYA, İLETİŞİM ve ETKİNLİK KOMİTESİ:** İletişim stratejisinin belirlenmesi, Doğru iletişim kanallarının belirlenmesi ve yönetilmesi, içerik üretimi ve yönetimi, her türlü Dernek etkinliğinin gerçekleştirilmesi.
- 3) EĞİTİM ve MESLEKİ YAYINLAR KOMİTESİ:** Mesleğin ihtiyaçları doğrultusunda iç/dış eğitim programları düzenleyerek icrasını sağlamak. Ayrıca derneğimiz tarafından üretilecek her türlü süreli/süresiz yayınların hazırlanması ve ilgili mecralarda yayınlanması, Mentor/Menti Programının yönetilmesi. Emtia/Hammadde database yönetimi.
- 4) BİLGİ VE DİJİTALLEŞME KOMİTESİ:** Dernek ihtiyaçları doğrultusunda teknoloji altyapısının yönetimi ve geliştirilmesi. Ayrıca dernek gündemindeki her türlü projeler(Faz 2,vs.) için teknik ve gelişim desteğinin sağlanması.
- 5) ÜYE İLİŞKİLERİ KOMİTESİ:** Derneğe Bireysel ve Kurumsal Üye kazanım faaliyetleri, mevcut üyelerin aidat ve diğer özlük işlerinin takibi/kontrolü.
- 6) KAYNAK TEMİNİ VE SPONSORLUK YÖNETİMİ KOMİTESİ:** Derneğe kaynak sağlayacak her türlü program ve faaliyetlerin tasarlanıp yönetilmesi.
- 7) HUKUK,ETİK, KAPSAYICILIK ve SOSYAL SORUMLULUK PROJELERİ KOMİTESİ:**
- 8) MUHASEBE VE HAZİNE İŞLERİ KOMİTESİ:** Dernek gelir ve giderlerinin takip edilmesi ve ilgili kanun ve kurallara uygun olarak raporlama ve resmi daireler nezdinde yönetilmesi

1.SSD-Stratejik Satınalma Derneği Zirvesi

‘TEDARİK ZİNCİRİNDE SATINALMANIN YENİ NORMALİ: MALİYET Mİ, TEDARİK Mİ?’



Değerli zirve katılımcıları,

Stratejik Satınalma Derneği olarak çok farklı bir heyecanı siz kıymetli paydaşlarımız ile birlikte yaşıyoruz. Derneğimizin ilk mesleki zirvesini gerçekleştirmekteyiz. Kıymetli konuşmacılarımız, meslek duayenlerimiz, değerli sektör temsilcilerimiz, üniversitelerimiz ve firma temsilcileri kısaca tüm piyasa yapıcıları olarak birlikte olacağız.

Hepimizin malumu zor ve problemlili bir dönem geçirmektedir. Önce küresel ölçekte yaşadığımız Covid-19 pandemi sorunları, hemen ardından bölgemizde cereyan eden Rusya- Ukrayna savaşının getirdiği zorluklar. İşte böylesi zor bir dönemde biz satın almacılar ve diğer paydaşlar olarak, fikirlerimizi ortaya koymak, birbirimizi daha doğru anlamak ve zor geçen süreci daha doğru yönetmek adına bir araya gelmek istedik. Bu sebepten zirve temasını da **“TEDARİK ZİNCİRİNDE SATINALMANIN YENİ NORMALİ; MALİYET Mİ? TEDARİK Mİ?”** olarak belirlemiş bulunuyoruz.

Tedarik zinciri sorunlarının had safhaya çıktığı günlerde acaba ürüne ulaşmak için her yolu denemeli ve tek hedef haline mi getirmeli? Bunun yanı sıra, alınan ürün ya da hizmetin tekrar aynı maliyetlerde elde edebilme endişesine karşı sadece maliyet açısından mı yaklaşımlar sergilenmeli? Ayrıca bu zor zamanlarda sürdürülebilirlik nasıl sağlanmalı? Bu ve bunlar gibi birçok konunun ele alınacağı, birçok sektör temsilcisinin birlikte olduğu verimli bir o kadar da pozitif sonuçlar alabileceğimiz bir zirve yapmayı planlıyoruz.

Stratejik Satınalma Derneği olarak, üyelerimiz ve diğer tüm paydaşlarımıza; birçok sektörden farklı konu başlıkları ile, çok değerli bilgi ve tecrübelerin aktarılacağı, verimli bir o kadar keyifli bir gün geçirmeyi hedeflemekteyiz. Tam gün sürecek bu zirve etkinliğimizde siz değerli dostlarımızı aramızda görmekten onur ve mutluluk duyarız.

Saygılarımızla,

Stratejik Satınalma Derneği Yönetim Kurulu

www.ssder.org

1.SSD-Stratejik Satınalma Derneği Zirvesi

'TEDARİK ZİNCİRİNDE SATINALMANIN YENİ NORMALİ: MALİYET Mİ, TEDARİK Mİ?'



PROGRAM	KONU	SALON 1	SALON 2	Başlangıç- Bitiş	SÜRE	KONFİRME EDEN KONUŞMACILAR	MODERATÖR/ SORUMLU
Açılış ve Kayıt				08:45-09:15			
Başkan ve Yönetim Kurulu Takdimi		SALON 1		9:15-9:30	15 dak		
Havacılık ve Savunma Sanayii	Türkiye'de Savunma Sanayi Gelişimi ve Yerlilik	SALON 1		9:30-09:55	25 dak	Gürkan Okumuş- Müdür, TÜBİTAK SAGE	Coşkun GÜZER
Hammadde Tedarik Sıkıntıları-Plastik	Plastik Sektöründeki Fiyat Gelişimi, Tedarik ve Kapasite Öngörüler	SALON 1		09:55-10:20	25 dak	Yavuz Eroğlu-Başkan, PAGEV	Yakup AYDIN
Networking Zamanı / COFFE BREAK				10:20-10:45	25 dak		
Hammadde Tedarik Sıkıntıları- Metal (Panel)	Metal Sektöründeki Tedarik sorunları ve Orta Uzun vadedeki Öngörüler	SALON 1		10:45-11:30	45 dak	Murat Eryılmaz-CEO, STEELORBIS Celalettin KIRBOZ - GALSIAD Yö.Kur.Başkanı Fatih Hacıevliyagil -Satış & Paz.Direktörü, BUDERUS	Mustafa COŞKUN
Hammadde Tedarik Sıkıntıları-Ambalaj (Panel)	Ambalajın Yeni Dünya Düzenindeki Konumu, Kapasite, Hammadde ve Tedarik Sorunları	SALON 1		11:30-12:15	45 dak	Buğra Sükan-OMÜD Başkanı ve Chief Direction Officer - Dunapack Packaging Suat Özoğlu-Satınalma Direktörü, Eren Holding Mehmet Bozdağ- CEO, Bak Ambalaj	Erkan SÖKMEN
ÖĞLEN YEMEĞİ				12:15-13:30	75 dak		
Otomotiv Paneli	Kırılan Tedarik Zincirinin Otomotiv Sektörüne Etkisi ve Yıkıcı Değişim: Elektrikli/Hibrid Çağı	SALON 1		13:30-14:30	60 dak	Önder Plana- Satınalma Direktörü, OYAK RENAULT Eray Güller- Genel Müdür, SANEL Tülay HACIOĞLU ŞENGÜL- CEO, MAYSAN MANDO Murat SENİR -Satınalma Direktörü, FORD OTOSAN	İlker ÇORGUNDAĞ
Lojistik Paneli	Krizlerin İçinden Lojistik Sektörü Nasıl Kurtulacak?		SALON 2	13:30-14:30	60 dak	Turhan ÖZEN- Chief Cargo Officer-THY CARGO Orkun Saruhanoglu- CEO, Middle East & Turkey at DHL Supply Chain İlker Özkoçak- Yurtiçi Lojistik Başkanı, HOROZ LOJİSTİK	Coşkun GÜZER
e ticaret Paneli	E-Ticaretin Bundan Sonraki Dönüşümü Ne Olacak?	SALON 1		14:30-15:30	60dak	Onur Karaarslan-Chief Availability Officer, GETİR Atilla Alver- CEO, HEPSİJET	Cemil ÇINAR
Dijitalleşme & Mobilite Paneli	Ne Kadar Dijital? Ne Kadar Mobil?		SALON 2	14:30-15:30	60 dak	Dilara Şen- Senior Procurement Eng.Manager MICROSOFT Kaan Tunçbilek- Global RPA Demand Manager, SIEMENS Okan HORUZ-Software Procurement Manager, TURKCELL	Çağlar MERAM
Networking Zamanı / COFFE BREAK				15:30-15:55	25 dak		
Prof.Dr.Murat Erdal- Buyer Network/İstanbul Üniversitesi	Satınalma ve Tedarik Zinciri İş çevresi: Değişen Dinamikler	SALON 1		15:55-16:55	60 dak	Prof.Dr.Murat Erdal- İstanbul Üniversitesi / Buyer Network Kurucusu	Coşkun GÜZER
İnsan Kaynakları Paneli	Yeni Dönemde Satınalma & Tedarik Zincirinde Yetenek Bulma & Elde Tutma		SALON 2	15:55-16:55	60 dak	Alper Girgin- HR Manager, PEPSICO Ezgi Kargan- CMO, Kariyer.net Ebru Coşar- HR Director, Nestle Waters Murat Yeşildere - Senior Partner, Egon Zehnder	Sibel ÇAYIR

TEŞEKKÜRLER



@stratejiksatalma



+90 530 139 20 89



@Stratejik Satinalma Dernegi



@Stratejik Satinalma Grubu



info@ssder.org